

Sales Smart

Verimax Sales Smart ile daha rahat ve keyifli iş yönetimi...

Kendinizi günlük hareketlerin karmaşasından kurtarıp daha rahat bir kafayla iş geliştirme projelerine vermek istemez misiniz?

Verimax Sales Smart size en doğru iş yönetimi araçlarını sunmak ve karar vermenizi kolaylaştırmakta kararlı.

Yönetici konsolu ile şirket performansınızı anlık verilerle ölçün ve değerlendirin.

Tüm satış ekibinizin günlük, haftalık, aylık performanslarını kolayca takip edin, iş akışını düzenleyin, daha az birebir görüşme ihtiyacı ile zamandan tasarruf edin.

Satış aşamalarındaki eksikliklerinizi anında görüntüleyin, iş isten geçmeden doğru adımlar atarak satış potansiyelinizi artırın.



Verimax Sales Smart, esnek yapısının yanı sıra geniş entegrasyon seçenekleri ile de işinizi kolaylaştırıyor. Özellikle santral / çağrı merkezi entegrasyon özellikleri, kuruluşunuzun telefon / müşteri bağlantılı pek çok işi tek merkezden kontrol etmesine olanak tanıyor. Müşterileriniz ile yaptığımız tüm görüşmeleri kayıt altına almak, birçok standart veriyi, müşteriye beklemeden sesli yanıt sistemi üzerinden otomatik olarak iletmek, Verimax Sales Smart ile artık çok kolay.



Üretici: Verimaks Yazılım San. ve Tic. Ltd. Şti.
www.verimax.com.tr

Verimax Sales Smart program içeriği

Kullanıcı Sayısı	5-100
Adaylar	✓
Firma ve Müşteri Takibi	✓
Firma Bağlantılı Kişi Takibi	✓
Aktivite ve Süreç Yönetimi	✓
Her Firma ve Kişi için Sınırsız Adres ve Telefon	✓
Yönetici Konsolu	✓
Hazır Raporlar	✓
İnternet Üzerinden Erişim ve Kullanım	✓
Kampanya Yönetimi	✓
Pazarlama Yönetimi	✓
E-Posta Entegrasyonu	✓
Pazarlama Listesi Oluşturma	✓
Mektup-Etiket Basımı	✓
SMS Entegrasyonu	✓
Faks Entegrasyonu	✓
Scripting (Anket Düzenleme)	✓
Ürünler	✓
Ürün Kodu ve Açıklaması	✓
Ürün Satış Fiyatları	✓
Ürün Gruplandırma Bilgileri, Detaylar, Resimler	✓
E-Ticaret Bağlantı Bilgileri	✓
Fırsat ve Proje Yönetimi	✓
Teklifler (Logo'dan Anlık Stok ve Fiyat Bilgileri ile)	✓
Satış Gücü Yönetimi (Kota Takibi, Satış Raporları)	✓
Rakip Yönetimi	✓
İş Ortakları Takibi	✓
Çoklu Dil Desteği	✓
Ek Bilgi alanları	✓
Rapor Tasarımı	✓
Hazır Dashboard	✓
Logo Ticari Sistem Entegrasyonu	✓
Cari Hesap (Sipariş, Fatura, Ödeme/Tahsilat, Risk Bilgileri)	✓
Stok (Ürün Bilgileri, Fiyatlar, Anlık Stok Bilgileri)	✓
Kurlar	✓
Çoklu Para Birimi Desteği	✓
Çoklu Dil Desteği (İngilizce Standart Olarak Gelir)	✓
Solution Designer (Modül Tasarım Seti)	●
Çağrı Merkezi/Santral Entegrasyonu	●
B2B/B2C Entegrasyonu	●
Kartvizit Tarayıcı ve Entegrasyonu	●

● Opsiyonel

Çözüm Merkezi



© Copyright 2006 Verimaks Yazılım San. ve Tic. Ltd. Şti. Tüm hakları saklıdır.
Bu broşürdeki bilgiler ve teknik veriler, broşür baskı tarihi itibarıyla geçerlidir.
Verimaks Yazılım, baskı sonrasında ürünlerde meydana gelebilecek değişikliklerden dolayı hiçbir sorumluluk kabul etmez.

Sales Smart



Teknolojiyi rakiplerinizden daha iyi kullanın!

Müşteriler, rakipler, iş ortakları, çalışanlar için...
Esnek pazar koşullarına uygun CRM çözümü...
Tüm soruların cevabını bilen bir pazarlama dahisi!

Gelişmeye açık orta ve büyük boy işletmeler için web tabanlı satış ve pazarlama yönetimi sistemi. Organizasyonunuzun tüm müşteri takibi, satış otomasyonu, proje, rakip, iş ortağı ve kampanya yönetimi süreçlerine çözüm getiren Verimax Sales Smart, özel uyarılma aracı Solution Designer ile ihtiyaçlarınızın gerektirdiği kadar esnek. Üstelik hazır Logo ticari paket entegrasyon, çağrı merkezi, gelişmiş santral ve IVR bağlantı özellikleri ile birlikte!



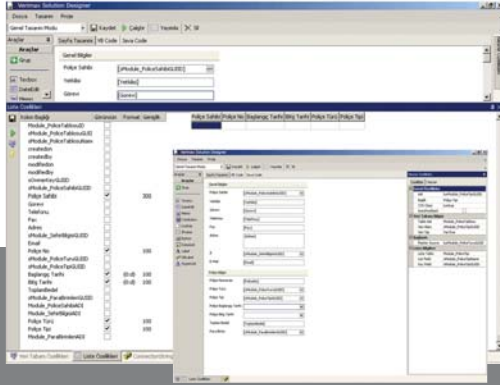
www.verimax.com.tr

Sales Smart

Verimax Sales Smart'ın Temel Özellikleri...

- Verimax'a özel **Solution Designer Teknolojisi** ile her şirketin işleyişine göre adapte olabilen esnek yapı
- Detaylı müşteri ve kontakt yönetimi
- Tüm görüşmeleriniz için ortak planlama ve **detaylı tarihçe** takibi
- **Kolay teklif, hızlı sipariş**
- **Logo Ticari Sistem ile ürün, sipariş ve cari hesap entegrasyonu**
- **Fırsat Yönetimi** ile daha hızlı sonuçlanan **satış ve proje süreçleri**
- Yeni müşteri kazanabilmek için kapsamlı **kampanya ve aday yönetimi**
- Dağıtım kanalı ile satış yapan şirketler için **iş ortakları yönetimi**
- Rakipleri daha iyi tanımak ve takip etmek için **rakip yönetimi**
- Ürün ve ciro bazında **satış performansı** ve **kota takibi**
- Kolay tasarlanabilir **raporlama aracı**
- **Yöneticilere özel** satış performans tabloları
- **Santral / Çağrı merkezi / IVR entegrasyonu**

Verimax Sales Smart ile "sizin isteklerinize uygun" esnek çözümler...

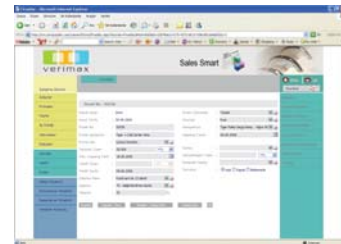
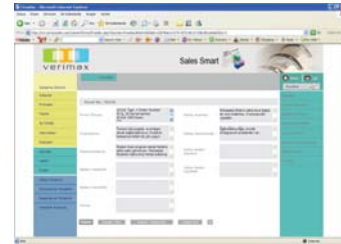


En kısa sürede, en uygun çözümler, düşük maliyetle tasarlar...

Verimax Sales Smart, geniş kapsamlı "paket ürün" olmasının avantajını, Verimax Solution Designer ile daha da genişleterek sizin ihtiyacınıza olan çözümü en kısa sürede, en uygun maliyetle kullanıma sunar.

Solution Designer:

Şirketinize özel CRM çözümü almak istediğinizde neyle karşılaşırsınız? Şirket analizleri için yapılan karmaşık toplantılar, çok uzun süren uygulama süreçleri, bir türlü sonuçlandırılmayan projeler... Ve tüm bunlara bağlı olarak ortaya çıkan çok yüksek maliyetler! Verimax Sales Smart, özel Solution Designer teknolojisi sayesinde tüm bu zorluklara son veriyor! Solution Designer uyarılama aracı ile tek satır kod yazmadan, Sales Smart'a modüller, formlar, listeler ekleyin, veri tabanına bağlantılar yapın!



Verimax Sales Smart: Pazarlama kumandanız!

Sonuçlarını kontrol edebildiğiniz etkili pazarlama yöntemleri ile daha fazla müşteri adayına ulaşmak istemez misiniz? Verimax Sales Smart, kampanya ve pazarlama yönetimi modülleri ile size daha az maliyetle daha verimli kampanyalar düzenleme imkanı sunuyor!



Başarı, detaylarda gizlidir.

Pazarlama süreçlerinizdeki detaylar aklınızı karıştırmasin. Verimax Sales Smart ile kampanyanın amacı, sahibi, yöntemi, beklenen sonuçları, başlangıç-bitiş tarihleri, görev dağılımları, hedef kitlesi gibi ayrıntıları doğru planlayın ve uygulayın.

Doğru hedefe kilitlenin...

Pazarlama listeleri yönetimi ile doğru hedeflere doğru kampanyalar düzenleyin. Faks, SMS ve e-posta entegrasyonu ile düşük maliyetli ancak etkili duyurular yapın. **Unutmayın, doğru hedefe gönderilen bir duyuru, yüksek maliyetli birçok tanıtım çalışmasından daha fazla etki yaratır.**

Mesaj bombardımanından kaçının!

Müşterilerinize kendi tercih ettikleri iletişim yöntemleri ile ulaşın. Gereksiz e-posta veya SMS gönderimleri ile müşterilerinizde olumsuz etki yaratma tehlikesi yaşamayın.

Geçmişten ders alın!

Önceden gerçekleştirdiğiniz kampanyalardan ne kadar dönüş aldığınızı ölçün, gerekirse iletişim yönteminizi değiştirerek, daha etkin sonuçlar getirecek uygulamalara gidin.

Kestirmeden gidin!

Tek müşteri ekranından, o müşteriye ait tüm cari hesap, sipariş, teklif, aktivite, tarihçe, iletişim bilgilerine ulaşın, müşterinizi şirket bölümleri arasında dolaşırken kaybetmeyin.

Satış ekibinizin performansını sadece faturalarla değil, tüm satış aktiviteleri ile birlikte ölçün. Telefon görüşmeleri, yapılan ziyaretler, verilen teklifler, anında önünüzde!

Verimax Sales Smart ile daha fazla müşteriye yeniden satış.

Yeni müşteri kazanmak için harcadığınız onca çabanın karşılığını aldınız, peki ya sonrası? Verimax Sales Smart detaylı müşteri takibi ve fırsat yönetimi özellikleri ile hem yeni, hem de mevcut müşterilerinize daha fazla satış yapmanız için size çok etkili yöntemler sunuyor!

Akl karıştıran değil işleri kolaylaştıran araçlarla, satış ekibinizin müşterilerini daha iyi tanınmasını ve takip etmesini sağlayın; ekip olarak günlük işlerini daha kısa sürede tamamlayıp, müşteriye daha fazla zaman ayırmalarına imkan tanıyın.

Fırsat yönetimi modülü ile uzun süreli satış projelerinizi daha kolay takip edin. Proje ile ilgili hiçbir detayı atlamayın.

Satış fırsatlarınızda hangi rakiplerle ne sıklıkta karşılaşıyorsunuz; bu rakiplerden hangilerine neden iş kaybediyorsunuz; rakiplerinizle çalışan müşterileriniz hangisi? Tüm bu takibi Verimax Sales Smart ile yapın, rakiplerinizi de en az müşterileriniz kadar iyi tanıyın.

Fırsatlarınızı ne oranda kazanıyorsunuz; en çok hangi satış aşamasında iş kaybediyorsunuz; şu anda aktif satış potansiyeliniz nedir; hangi satıcınız hangi satış fırsatları ile uğraşiyor? Bunları ve fazlasını görmek için rapor hazırlama/yetiştirme stresinden kurtulun, her detayı anında ekrandan takip edin. Böylece raporlarla ve bir yığın teklifle uğraşarak, direkt satışla sonuçlanabilecek bir görüşmeyi atlama riskine girmemiş olursunuz.

Ticari sistem entegrasyonu ile tekliflerinizi hızlı ve doğru şekilde hazırlayın veya revize edin. Şirketinize ve müşteri tipinize özgü farklı şablonlarla, tekliflerinizi standart formatta müşterilerinize sunun.

Teklif fiyatlamasını ister manuel yapın, isterseniz ticari sisteminizden otomatik olarak alın. Kabul edilen tekliflerinizi tüm bilgileri ile birlikte otomatik olarak siparişe çevirin ve faturalandırın.